



Gestamp 

Presentación Resultados 2019

27 de febrero de 2019

El contenido de esta presentación ha sido preparado con la única finalidad de ser utilizado para esta presentación de nuestros resultados del trimestre cerrado a 31 de diciembre de 2019. Si usted asiste a la reunión por videoconferencia donde se realice esta presentación o lee las transparencias de esta presentación se entenderá que acepta las siguientes limitaciones.

Esta presentación no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos o en cualquier otra jurisdicción. Esta presentación ha sido preparada a título informativo y como documentación soporte únicamente. Esta presentación es confidencial y no forma parte y no debe ser interpretada como que constituye o forma parte de una oferta o invitación a suscribir, asegurar o de otra forma adquirir valores de Gestamp Automoción, S.A. (la “Sociedad”) o cualquier otro miembro de su grupo. Ni la presentación ni parte de la misma deberá utilizarse como base sobre la que se sustente un contrato para la compra o suscripción de cualesquiera valores de la Sociedad o de cualquier miembro de su grupo o como base de cualquier otro contrato o compromiso de cualquier tipo. La presentación o parte de ella no podrá ser reproducida (electrónicamente o por cualquier otro medio), redistribuida o transmitida; ni sus contenidos podrán ser divulgados de cualquier otra forma, tanto directa como indirectamente, a cualquier otra persona o publicados total o parcialmente para cualquier propósito sin el consentimiento previo de la Sociedad.

Esta presentación no pretende incluir toda la información que una persona pueda requerir para realizar un análisis completo de los asuntos referidos en la misma. Cada receptor de la presentación deberá realizar su propia investigación y análisis de la Sociedad.

La presentación puede contener proyecciones futuras que reflejen la intención, opiniones o expectativas actuales del equipo directivo. Las proyecciones futuras incluyen, pero no están limitadas a, todo tipo de manifestaciones, a excepción de aquellas basadas en datos históricos, incluyendo sin ánimo limitativo, aquellas relacionadas con la posición financiera futura y resultados de operaciones, estrategia, planes, objetivos, metas de la Sociedad y con los desarrollos futuros de los mercados donde la Sociedad opere o tenga intención de operar. La habilidad de la Sociedad de alcanzar resultados proyectados depende de muchos factores que están fuera de su control. Los resultados finalmente obtenidos pueden diferir materialmente de (y ser más negativos que) aquellos proyectados o implícitos en las proyecciones futuras. Las proyecciones futuras implican riesgos e incertidumbres que pueden afectar significativamente a las estimaciones sobre resultados y están basadas en determinadas asunciones clave. Debido a tales incertidumbres y riesgos, se advierte a los receptores de esta presentación que no deben confiar indebidamente en dichas proyecciones futuras como si éstas fueran una predicción de resultados reales. Todas las proyecciones futuras incluidas en la presente presentación están basadas en información disponible para la Sociedad a la fecha de la misma. La Sociedad no asume ninguna obligación de actualizar públicamente o revisar cualesquiera proyecciones futuras, ya sea como consecuencia de disponer de nueva información, por la ocurrencia de circunstancias futuras o por cualquier otra razón, salvo que así lo requiera la legislación aplicable. Cualesquiera proyecciones futuras escritas u orales que se atribuyan a la Sociedad o a personas actuando en su nombre están expresamente condicionadas en su totalidad por las declaraciones preventivas contenidas en esta sección. El crecimiento a tipo de cambio constante es un calculo numérico de nuestras cifras de moneda local a euros, y no una descripción de la situación si las monedas no se hubieran movido. La división del Capex en diferentes categorías es un criterio de gestión, y no debería considerarse como un sustituto de las adiciones de activos tangibles e intangibles, ni de la depreciación y amortización.

En esta presentación, se ha podido confiar o referirse a información en relación con nuestro negocio y el mercado en el que operamos y competimos. Dicha información ha sido obtenida de diferentes fuentes (terceras partes), incluyendo información proveniente de proveedores de datos sobre nuestra industria, de discusiones con nuestros clientes y de nuestras propias estimaciones internas. No podemos garantizar que dicha información sea exacta y refleje correctamente nuestra posición en la industria. Ninguna de nuestras investigaciones internas e informaciones ha sido verificada por fuentes independientes.

No realizamos declaraciones o garantías, expresa o tácitamente, en relación con la procedencia, exactitud e integridad de la información contenida en esta presentación. La Sociedad, sus asesores, sus personas relacionadas o cualquier otra persona no aceptan responsabilidad alguna por cualquier daño o pérdida que resulte, directa o indirectamente, de la presentación o sus contenidos. No obstante, lo anterior no restringe, excluye o limita ninguna obligación o responsabilidad derivada de cualquier ley o normativa aplicable en cualquier jurisdicción en la que no sea posible renunciar a dicha responsabilidad (incluyendo en relación con declaraciones falsas).

Principales Magnitudes del 2019 y 4T 2019

Resumen Financiero

Objetivos y Conclusiones

- Gestamp ha superado el mercado en c. 12 p.p. y ha alcanzado los objetivos revisados de 2019, a pesar de las débiles dinámicas del mercado durante 2019
 - Los ingresos en 2019 crecieron un 6,1% reportado (6,3% a TC constante) vs. el mercado un -5,6%¹
 - Crecimiento del EBITDA en 2019 de un 11,6% reportado (11,7% a TC constante), alcanzando los 1.072 M€ en términos reportados
 - Moderación del Capex hasta 8,8% de los ingresos, llevando el apalancamiento a 2,37 veces Deuda Neta / EBITDA (ambos excl. NIIF) en 2019 ligeramente mejor que los objetivos
- En el 4T 2019 los volúmenes de producción del sector automoción cayeron un -4,3%, desde un -3,5% en el 3T 2019
 - Los ingresos crecieron un 4,2% reportado en el 4T 2019 (4,6% a TC constante) y el EBITDA creció un 13,5% reportado (13,2% a TC constante)
- El entorno del sector de automoción ha cambiado notablemente en los últimos dos años resultando en una falta de c. 10 millones de producción de automóviles en 2020E²
- Durante este periodo nuestro posicionamiento competitivo se ha fortalecido – mejorando nuestro perímetro en localizaciones estratégicas para apoyar a los clientes y el foco en soluciones innovadoras de aligeramiento de peso & nuevos productos (por ej. cajas de baterías)
- Gestamp se está adaptando a la situación actual del mercado aplicando una flexibilidad en la plantilla, menor Capex y aumento de las eficiencias operacionales con foco en flujo de caja libre

Nota: Ajuste de NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019 el crecimiento del volumen de producción se basa en mercados en los que Gestamp cuenta con plantas productivas (datos de IHS para 2019 a febrero de 2020)

⁽¹⁾ Basado en geografías IHS para 2019 a febrero de 2020. ⁽²⁾ Basado en los volúmenes de producción global de automóviles de IHS para el año 2020 – a diciembre de 2018 y febrero 2020

(Millones de Euros)

	4T 2018	4T 2019
Ingresos	2.392	2.493
EBITDA	279	317
Margen EBITDA (%)	11,7%	12,7%
EBIT	161	166
Margen EBIT (%)	6,7%	6,7%
Beneficio Neto	94	84
Deuda Neta	2.233	2.329
Arrendamientos Operativos (NIIF 16)	<i>No aplicable (395)</i>	393

Los Ingresos del 4T han crecido un 4,6% a TC constante y el EBITDA ha aumentado un 13,2% a TC constante impactado por la NIIF 16

Nota: Ajuste de NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Los Ingresos reportados han aumentado un 4,2% y un crecimiento en EBITDA de 13,5%

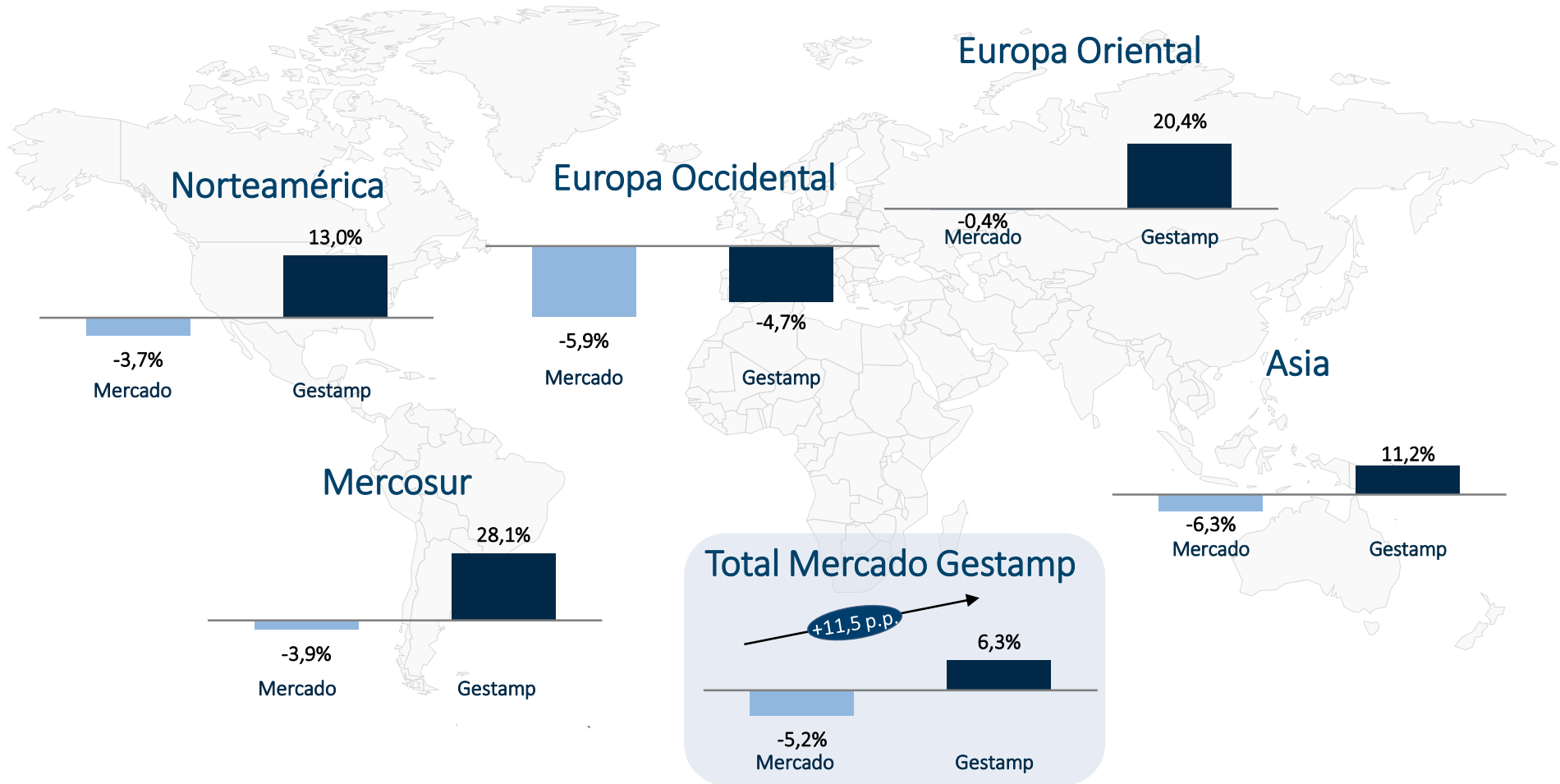
(Millones de Euros)

	2018	2019
Ingresos	8.548	9.065
EBITDA	961	1.072
Margen EBITDA (%)	11,2%	11,8%
EBIT	527	504
Margen EBIT (%)	6,2%	5,6%
Beneficio Neto	258	212
Deuda Neta	2.233	2.329
Arrendamientos Operativos (NIIF 16)	<i>No aplicable (395)</i>	393

Los Ingresos del 2019 han crecido un 6,3% a TC constante y el EBITDA ha aumentado un 11,7% a TC constante impactado por la NIIF 16

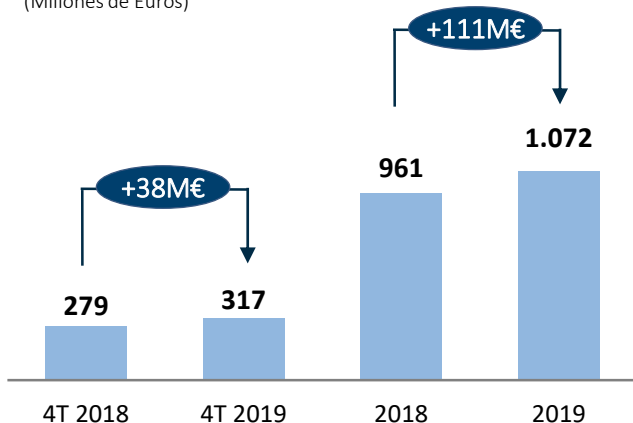
Nota: Ajuste de NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Los Ingresos reportados han aumentado un 6,1% y un crecimiento en EBITDA de 11,6%

Crecimiento Ingresos Gestamp a TC Constante vs. Crecimiento Producción en Mercado con Presencia de Gestamp



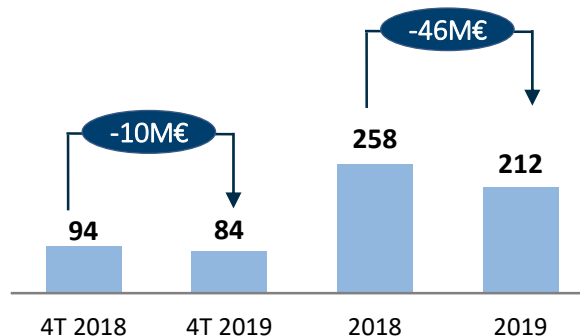
EBITDA⁽¹⁾

(Millones de Euros)



Beneficio Neto

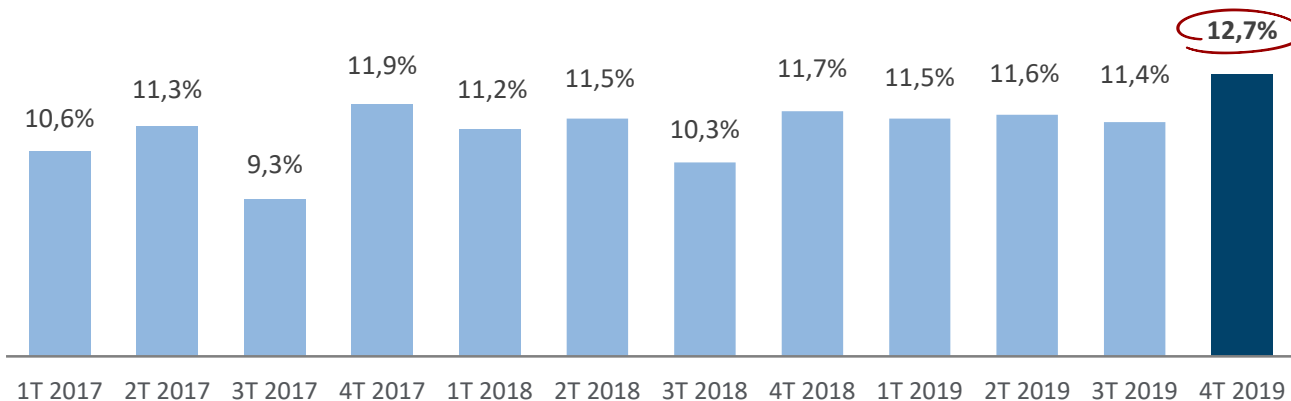
(Millones de Euros)



Consideraciones

- EBITDA de 1.702 M€ en 2019, un aumento de un 11,6% o 11,7% a TC constante, incl. el impacto de NIIF 16
- El Beneficio Neto alcanzó los 212 M€ en 2019, mejorando la tendencia vs. 9M 2019 pero aún impactado por
 - NIIF 16
 - Aumento en D&A y Minoritarios

Evolución Margen EBITDA Reportado



Consideraciones

- El margen EBITDA en el 4T 2019 de 12,7%
- Mejora del margen EBITDA a 11,9% (vs. 4T 2018 excl. NIIF 16) a pesar del entorno desafiante
- Continuo foco en mejorar la tendencia de la rentabilidad

Note: Ajuste de NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019

(1) Aumento del EBITDA de 13,2% y 11,7% a TC constante en el 4T 2019 y 2019, respectivamente

Presencia de Gestamp en China

Plantas Productivas

11

+

Centros I+D

2



Principales Magnitudes en 2019A

847 M€

Ventas
Gestamp
en China

9%

Del Total
de Ventas
de
Gestamp

3.988

Empleados de Gestamp en
China

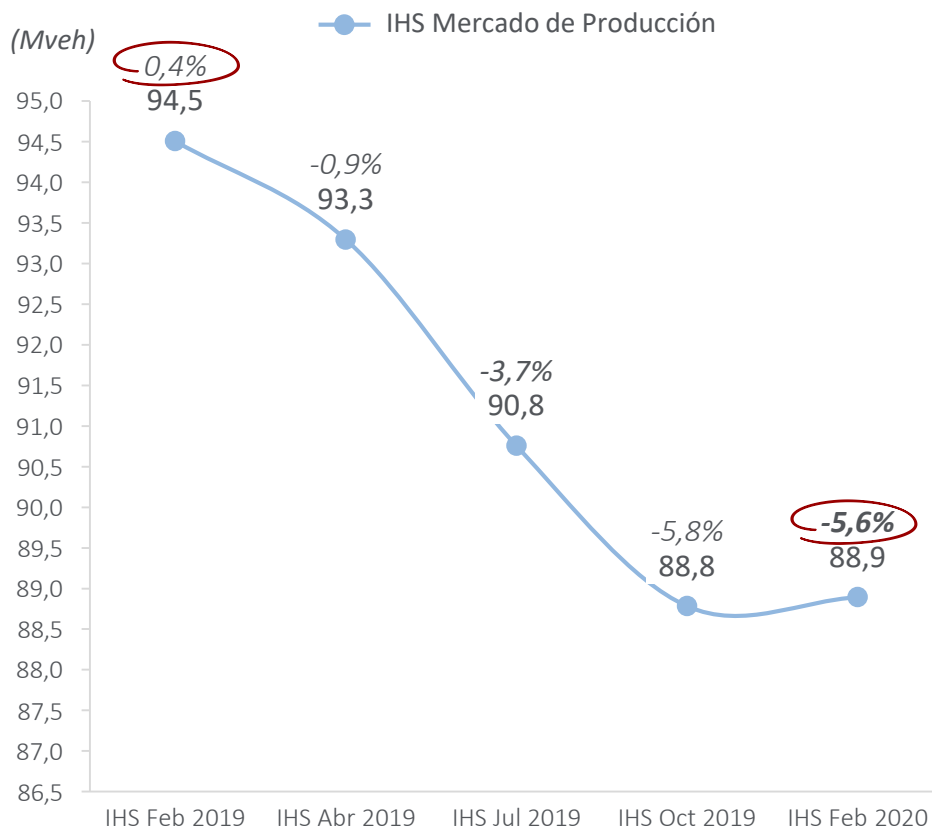
- Nuestra principal prioridad es la seguridad y salud de nuestro equipo y sus familias
 - No hay ningún trabajador confirmado ni sospechoso de infección
- Diálogo activo con nuestros clientes con el objetivo de evaluar la situación y volver a la actividad habitual lo antes posible
- Actualmente 10 de nuestras 11 plantas están reabriéndose progresivamente tras el cierre prolongado de después de los festivos
 - Nuestra planta de Wuhan depende de las instrucciones del Gobierno Chino
- La Alta Dirección está evaluando la situación a diario

Stay Strong China! 中国加油!



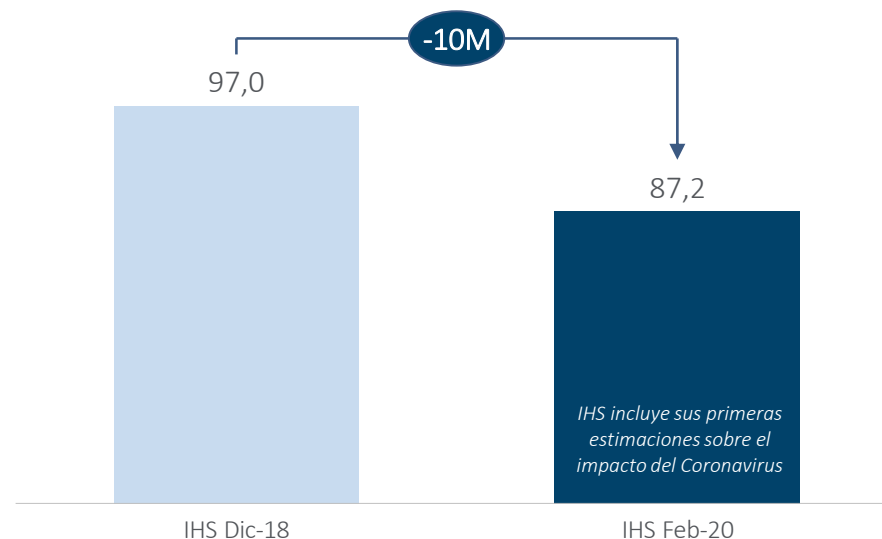
Gestamp 
WORKING FOR A SAFER AND LIGHTER CAR

Producción Global de Vehículos IHS en 2019 (% crecimiento vs. 2018)



Producción Global de Vehículos IHS en 2020 (Mveh)

IHS a Dic-18 vs. Feb-20



Unidades (M vehículos)	2017A	2020E	Delta M unidades	TACC % 2017-20
IHS a Dic 2018	95,2	97,0	1,8	0,6%
IHS a Feb 2020	95,1	87,2	-7,9	-2,9%

Volatilidad e incertidumbre sobre el crecimiento del mercado con una falta de c. 10 millones de vehículos en 2020 (vs. estimaciones Dic-18)

Nota: Producción de IHS (febrero 2020, octubre 2019, julio 2019, abril 2019 y febrero 2019)

Principales Medidas

Moderación de Capex

- Moderación del Capex en 2019 hasta 8,8% de los Ingresos (vs. 10,8% en 2018)
- Las inversiones en capital de Gestamp ofrecen un sólido posicionamiento geográfico y un *portfolio* tecnológico
- Mayor moderación del Capex por la maximización de las inversiones existentes y las menores necesidades por parte del fabricante

Flexibilidad de la Plantilla

- Medidas de reducción de la plantilla ya aplicadas en 2S 2019, con un impacto moderado en costes
 - Reducción de c. 1.300 empleados en 2019 principalmente en China, Alemania, Reino Unido, Argentina y Suecia
 - Mejora de costes laborales como % de los Ingresos ya reflejado en nuestros resultados de 2019 a pesar del crecimiento de ingresos menor de lo esperado
- Se llevarán a cabo más medidas a lo largo de 2020E con el objetivo de adaptarse a las dinámicas cambiantes de mercado

Eficiencias operacionales

- Foco en la eficiencia de las operaciones ya que se va a disminuir el número de lanzamientos de proyectos con respecto a los ya existentes
 - Estabilización de procesos y mejora de capital circulante



Foco en
FCF⁽¹⁾

(1) FCF: Flujo de Caja Libre

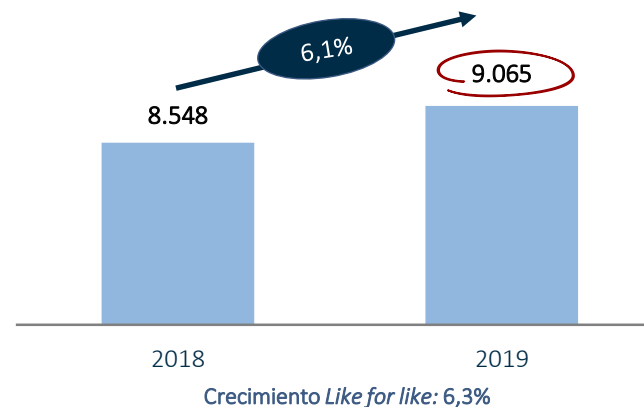
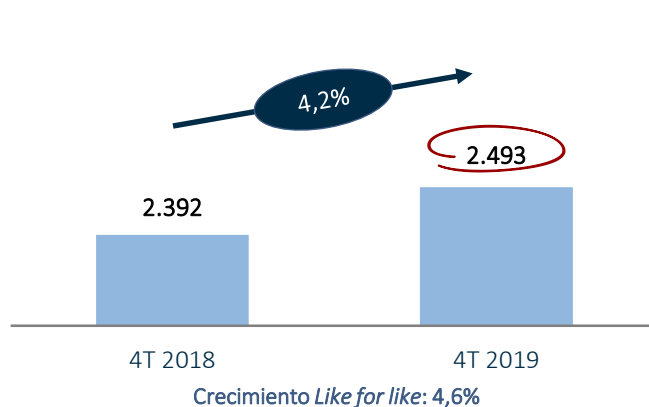
Principales Magnitudes del 2019 y 4T 2019

Resumen Financiero

Objetivos y Conclusiones

Ingresos

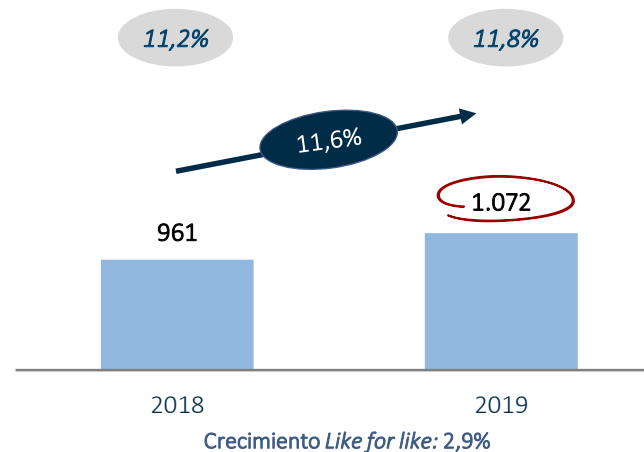
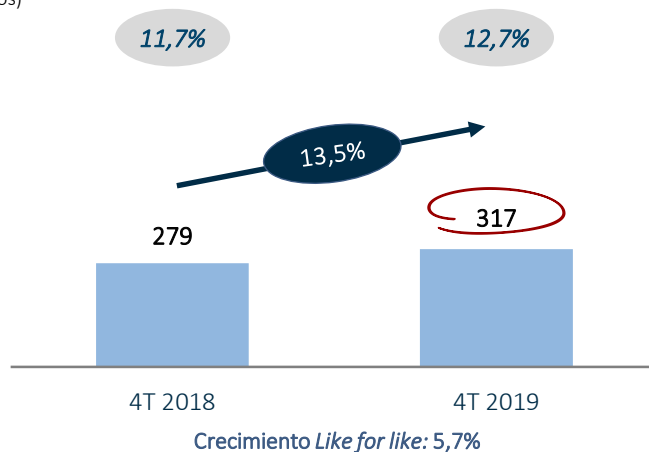
(Millones de Euros)



EBITDA

(Millones de Euros)

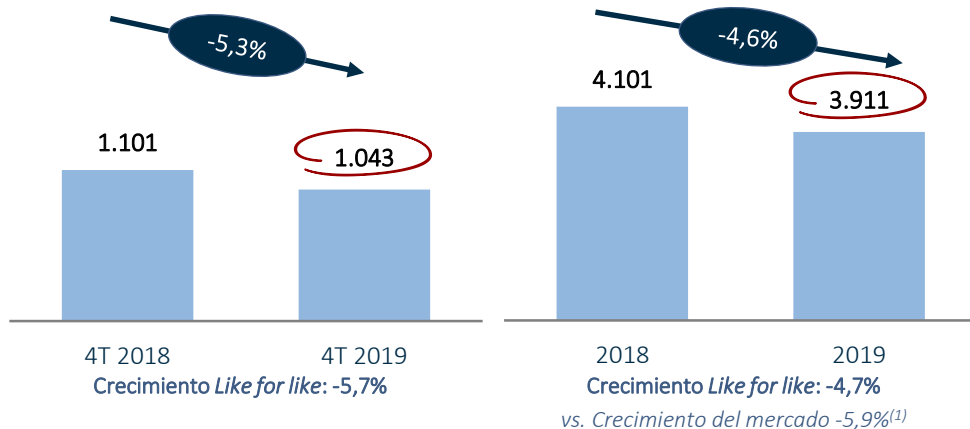
Margen EBITDA (%)



Nota: Ajuste de la NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019. Crecimiento *Like for like* – a TC constante y excluyendo el impacto de la NIIF 16

Ingresos

(Millones de Euros)



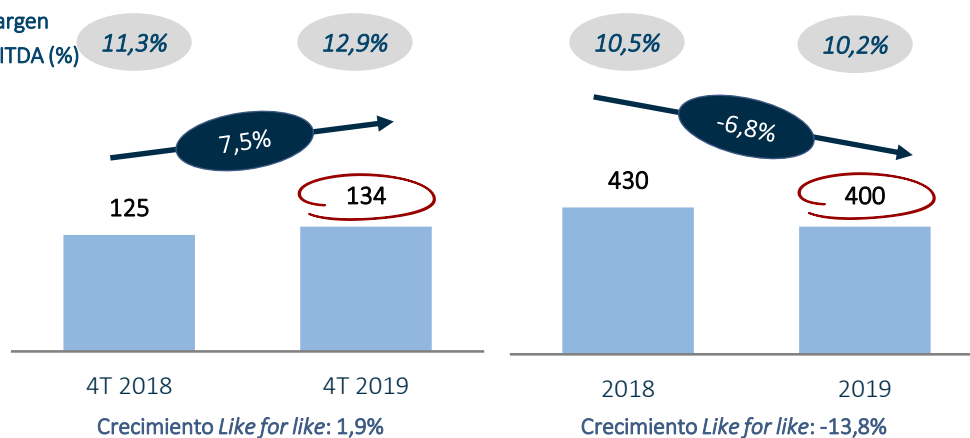
Consideraciones

- Caída de ingresos de un 5,3% en 4T, hasta 1.043 M€
 - Continuas dinámicas del mercado desafiantes en casi todos los países
 - Impactada por menores ventas de utillaje pero parcialmente compensada por *ramp-ups* en Iberia
- Ingresos en 2019 de 3.911 M€ suponiendo una caída de un 4,6%
 - Mayor caída en 2S que en 1S por las condiciones del mercado

EBITDA

(Millones de Euros)

Margen EBITDA (%)



Consideraciones

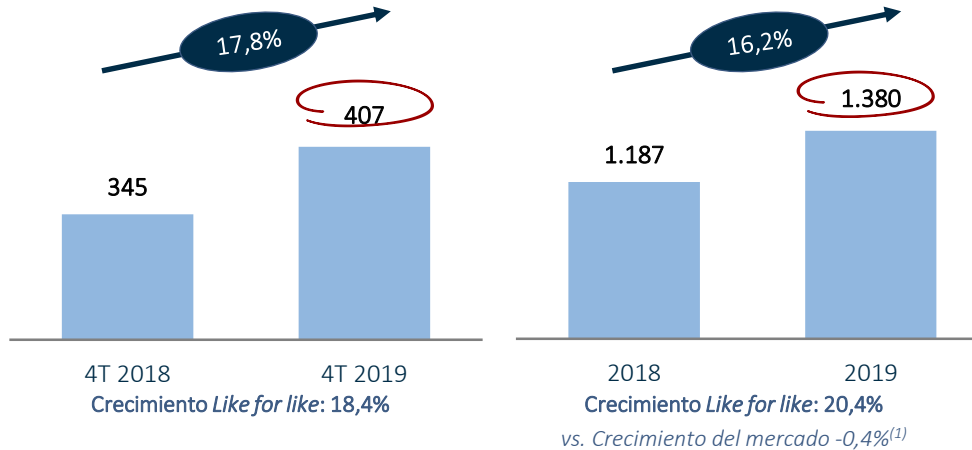
- Crecimiento del EBITDA en el 4T, tanto incluyendo como excluyendo el impacto de la NIIF 16
 - Continua mejora de la brecha del EBITDA trimestral vs. 2018
 - Impacto por los planes de eficiencia en todos los países
- EBITDA en 2019 alcanzó los 400 M€ - mejora del desempeño en 2S a pesar de las dinámicas del mercado desafiantes

Nota: Ajuste de la NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Crecimiento *Like for like* – a TC constante y excluyendo impacto de la NIIF 16

(1) El crecimiento del volumen de producción se basa en mercados en los que Gestamp cuenta con plantas productivas (datos de IHS para 2019 a febrero de 2020)

Ingresos

(Millones de Euros)



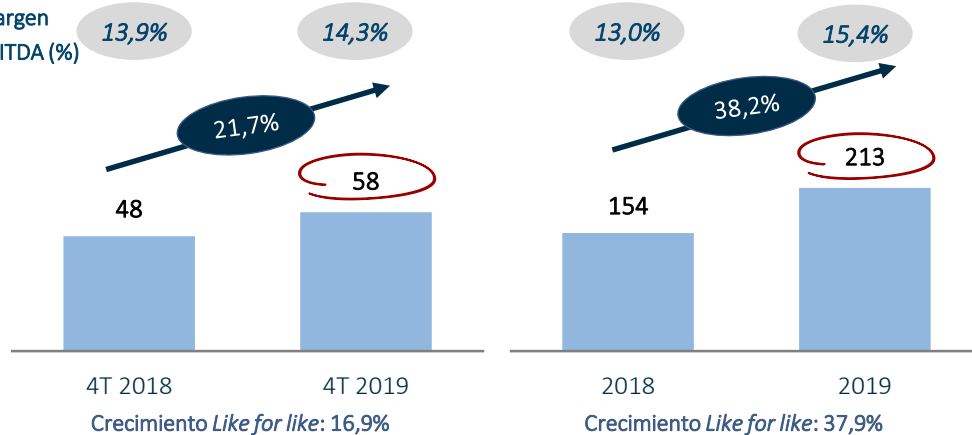
Consideraciones

- Ingresos de 407 M€ en el 4T
 - Sólido crecimiento de 17,8% en casi todos los países, principalmente por *ramp-ups* en Turquía, República Checa y Eslovaquia
- Crecimiento de ingresos de 16,2% en 2019
 - Tendencias similares a las del trimestre. Contribución de la *Joint Venture* en Bulgaria asociada a cajas de baterías

EBITDA

(Millones de Euros)

Margen EBITDA (%)



Consideraciones

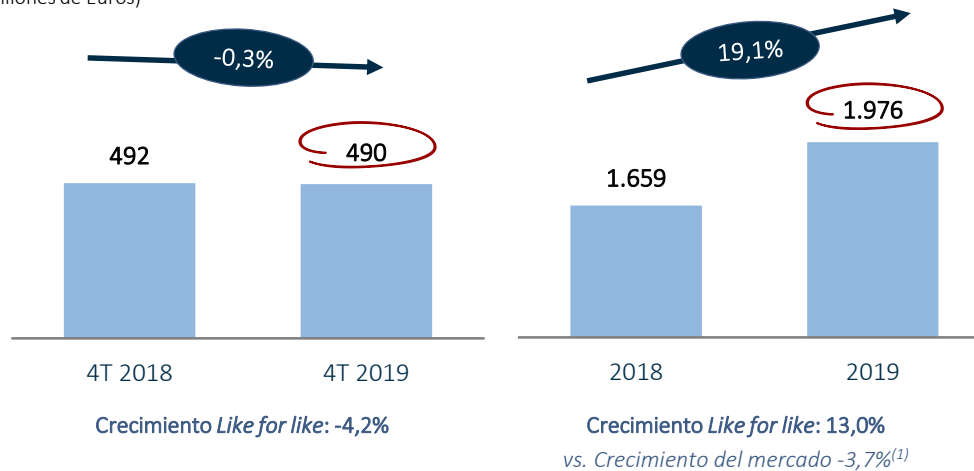
- Crecimiento del EBITDA en el 4T hasta 58 M€
 - Tendencias similares a las de ingresos
 - Continuo foco en **eficiencias**
- Crecimiento del EBITDA en 2019 hasta 213 M€, implicando un margen EBITDA de 15,4%
 - Impacto positivo en el margen EBITDA por proyectos en *ramp-up*

Nota: Ajuste de la NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Crecimiento *Like for like* – a TC constante y excluyendo impacto de la NIIF 16

(1) El crecimiento del volumen de producción se basa en mercados en los que Gestamp cuenta con plantas productivas (datos de IHS para 2019 a febrero de 2020)

Ingresos

(Millones de Euros)



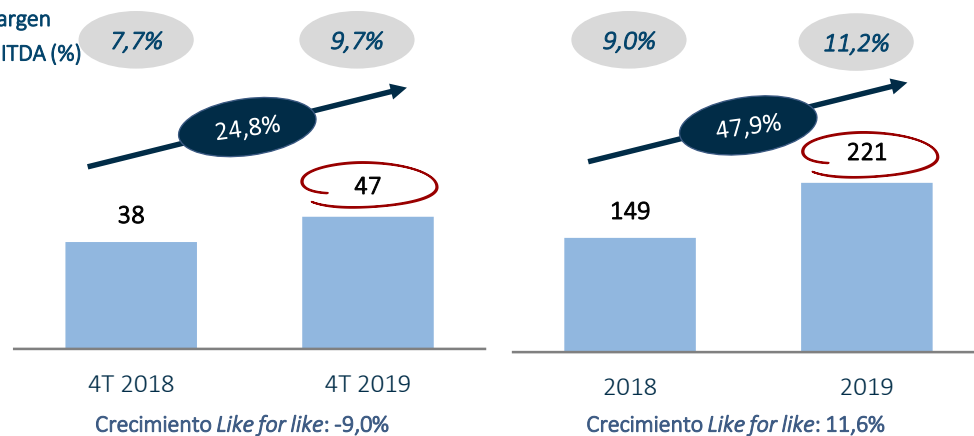
Consideraciones

- Ingresos de 490 M€ en el 4T
 - Impactado por ajustes de producción temporales específicos de clientes en sus plantas
- Crecimiento de los ingresos en 2019 de 19,1% hasta 1.976 M€
 - Crecimiento principalmente impulsado por la contribución de nuevos proyectos, si bien con fases de lanzamiento más lentas de lo esperado

EBITDA

(Millones de Euros)

Margen EBITDA (%)



Consideraciones

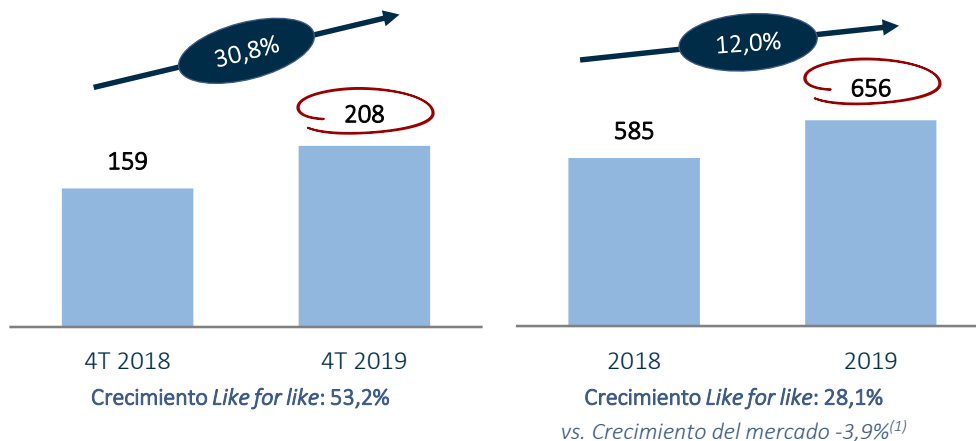
- EBITDA del 4T de 47 M€ con el margen EBITDA aún impactado por
 - Tener la estructura total de costes ya establecida a pesar de los volúmenes por debajo de lo esperado
- Crecimiento del EBITDA en 2019 hasta 221 M€
 - Impulsado por tendencias similares a las del 4T

Nota: Ajuste de la NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Crecimiento *Like for like* – a TC constante y excluyendo impacto de la NIIF 16

(1) El crecimiento del volumen de producción se basa en mercados en los que Gestamp cuenta con plantas productivas (datos de IHS para 2019 a febrero de 2020)

Ingresos

(Millones de Euros)



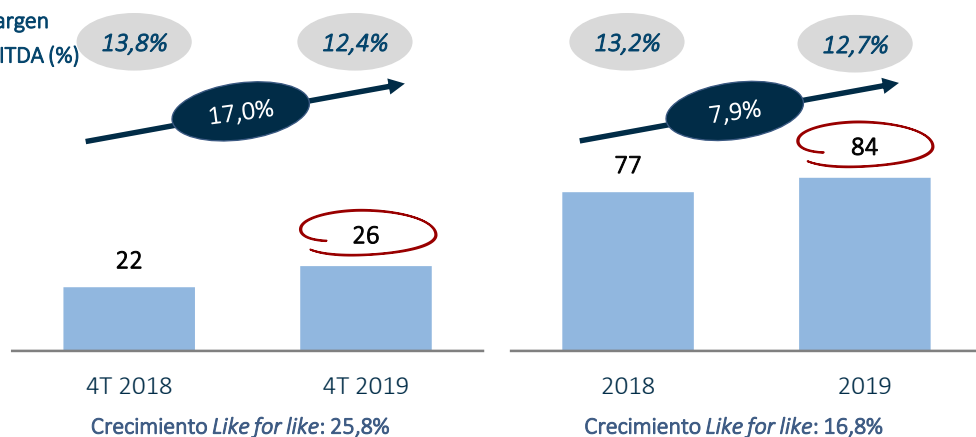
Consideraciones

- Crecimiento de ingresos del 4T del 30,8%, muy por encima del mercado soportado por
 - Nuevos lanzamientos en Brasil así como mayores ventas de utillaje parcialmente impactados por
 - Una caída en Argentina
- Ingresos de 656 M€ en 2019 implicando un crecimiento del 12,0%
 - Mejora de la tendencia de crecimiento en 2S

EBITDA

(Millones de Euros)

Margen EBITDA (%)



Consideraciones

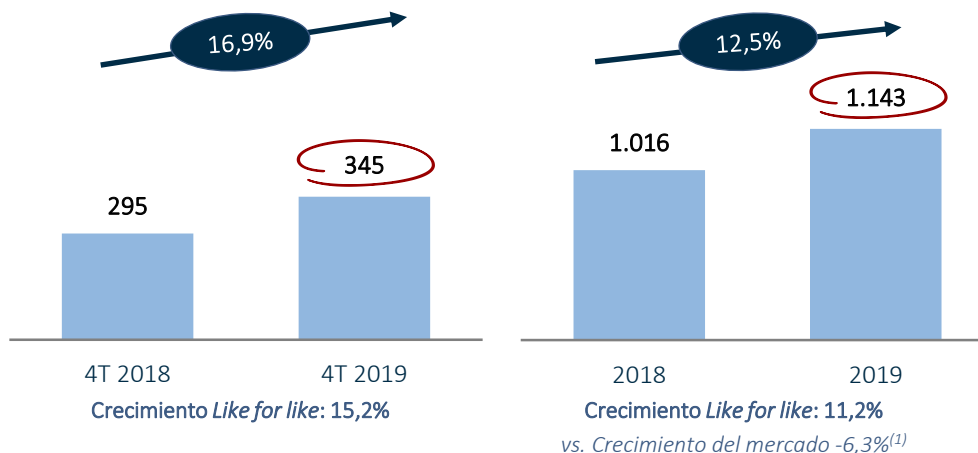
- Crecimiento del EBITDA del 4T hasta 26 M€
 - Costes en curso por iniciativas de reestructuración en Argentina y un impacto negativo del TC así como de la hiperinflación
 - Mejora del EBITDA en Brasil
- Crecimiento del EBITDA de 2019 hasta 84 M€, impactado por tendencias similares a las del 4T

Nota: Ajuste de la NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Crecimiento *Like for like* – a TC constante y excluyendo impacto de la NIIF 16

(1) El crecimiento del volumen de producción se basa en mercados en los que Gestamp cuenta con plantas productivas (datos de IHS para 2019 a febrero de 2020)

Ingresos

(Millones de Euros)



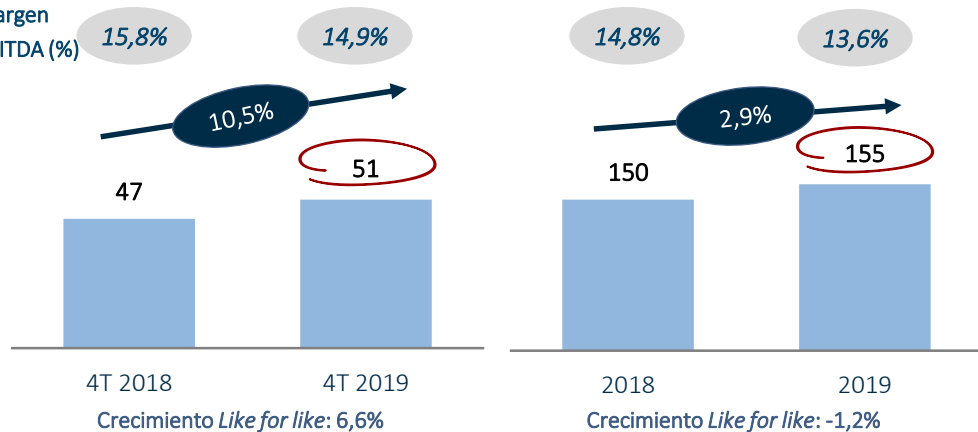
Consideraciones

- Crecimiento de ingresos en el 4T de un 16,9% hasta 345 M€
 - Crecimiento por encima del mercado en un entorno de mercado de continuas dinámicas desafiantes
- Los ingresos en el 2019 crecieron un 12,5%
 - Tendencias similares a las del trimestre muy apoyadas por la contribución de la *Joint Venture* con BHAP

EBITDA

(Millones de Euros)

Margen EBITDA (%)



Consideraciones

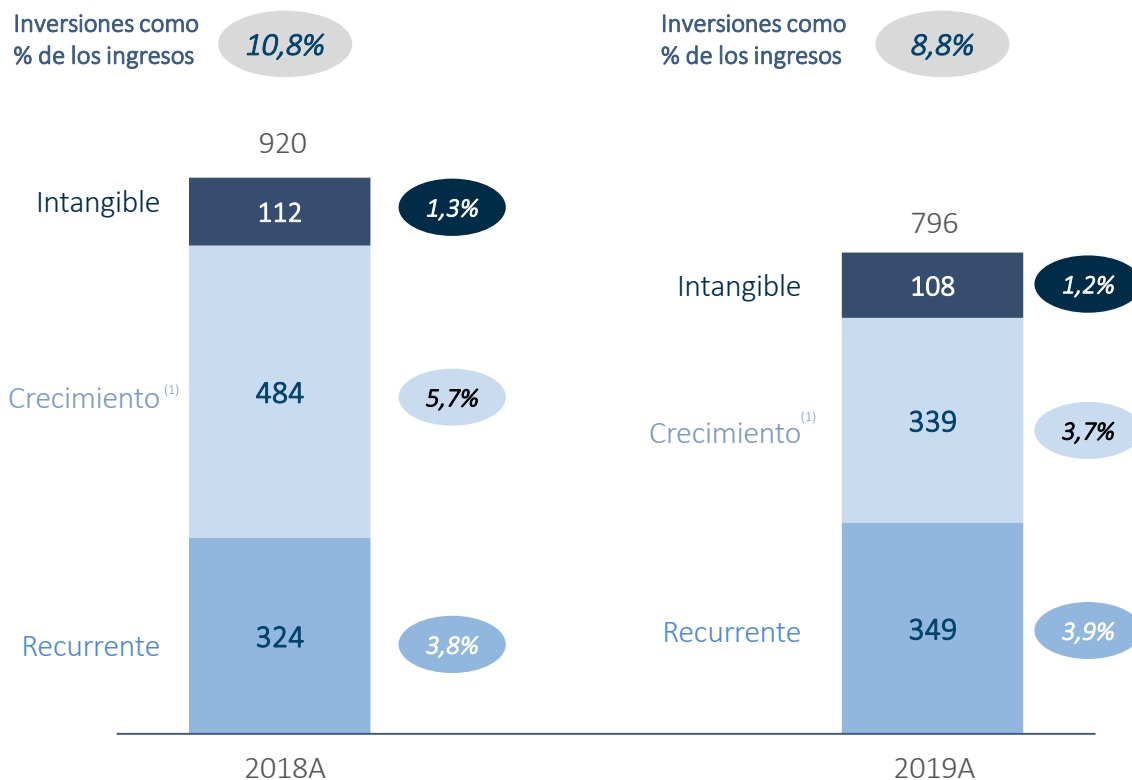
- Crecimiento del EBITDA en el 4T hasta 51 M€
 - Mejora en la rentabilidad durante el año
- Crecimiento del EBITDA en 2019 a pesar de las tendencias desafiantes del mercado
 - Ajuste de costes en curso
 - Sólido desempeño del margen considerando la *Joint Venture* con BHAP con retornos atractivos pero menor margen EBITDA (menos intensivo en capital)

Nota: Ajuste de la NIIF 16 relativo a los arrendamientos operativos incluido desde el 1 de enero de 2019; Crecimiento *Like for like* – a TC constante y excluyendo impacto de la NIIF 16

(1) El crecimiento del volumen de producción se basa en mercados en los que Gestamp cuenta con plantas productivas (datos de IHS para 2019 a febrero de 2020)

Desglose del Capex

(Millones de Euros)



Consideraciones

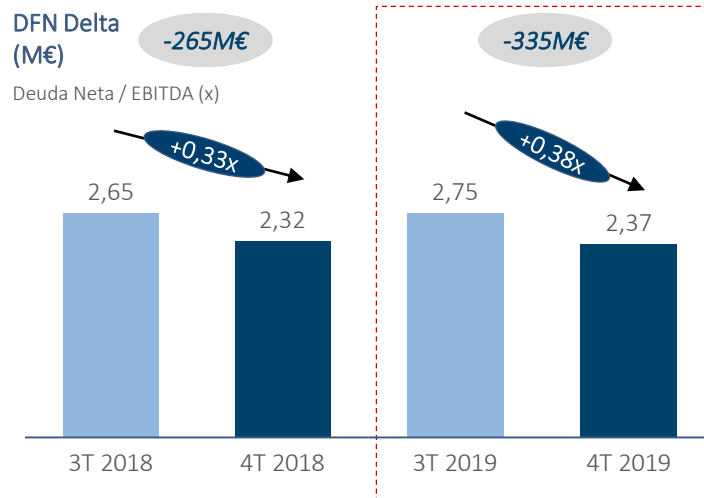
- Gestamp ha moderado las inversiones, reduciendo el capex total en 124 M€ vs. 2018
- El ratio de inversiones sobre ingresos fue de un 8,8% en 2019, ligeramente por debajo del objetivo publicado en octubre de 2019
- Reducción de capex impulsada por el foco en generación de FCF⁽²⁾
- Capex incluyendo NIIF 16 de 823 M€ en 2019

(1) Capex de Crecimiento definido como inversiones "greenfield" en propiedad, plantas y equipamiento, grandes expansiones de plantas y nuevos clientes/tecnologías; (2) FCF: Flujo de Caja Libre

Deuda Financiera Neta

(M€)	2019
Deuda Neta	2.329
Arrendamientos Operativos (NIIF 16)	393
Deuda Neta (incl. NIIF 16)	2.722
Deuda Neta / EBITDA (excl. NIIF 16)	2.37x

Generación de caja del 4T – Excl. NIIF 16

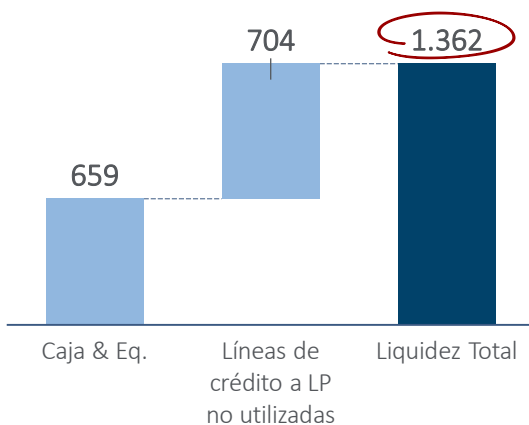


Consideraciones

- Disminución de la deuda neta en 335 M€ en 4T (-350 M€ incl. NIIF 16) – generación de caja en 4T mayor que la de años anteriores
- Deuda neta excl. NIIF 16 de 2.329 M€, Deuda Neta / EBITDA de 2,37 veces, por debajo del objetivo (2,54 veces DN / EBITDA incl. NIIF 16)
- Entrada de capital circulante de +23,4 M€ en 2019
- Foco en generación de FCF⁽¹⁾ a través del crecimiento del EBITDA, gestión del capital circulante y moderación del Capex

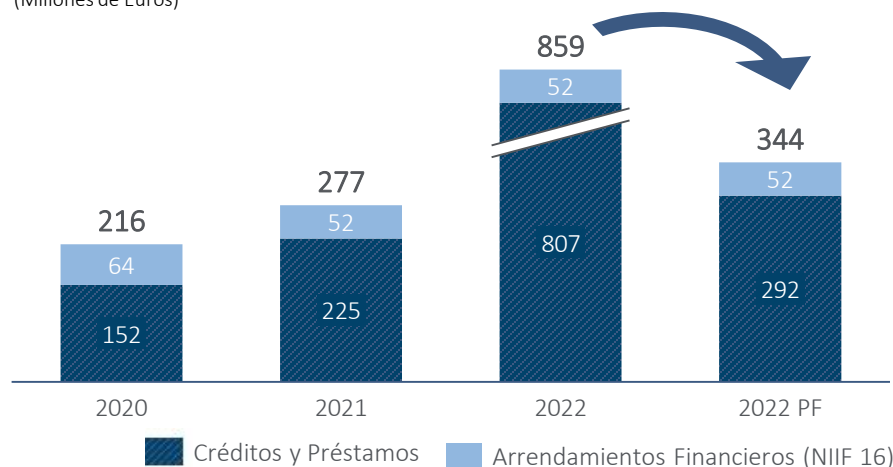
Liquidity

(Millones de Euros)



Vencimientos de los próximos 3 años

(Millones de Euros)



Consideraciones

- La caja y equivalentes más las líneas de crédito a largo plazo exceden 1,3 MM€ y cubren cómodamente los vencimientos de deuda de los próximos 3 años
- Reciente enmienda del SFA el 23 de enero de 2020 que extiende el vencimiento

(1) FCF: Flujo de Caja Libre

Modelo de sostenibilidad

Working for a safer and lighter car



Plan Estratégico Sostenible 2021

Alineado y comprometido con las principales iniciativas sostenibles internacionales y nacionales



- ✓ Mitigar el cambio climático
- ✓ Economía circular
- ✓ Uso sostenible de los recursos



Cambio Climático
Gestamp: B (Media Sector C)
Agua
Gestamp: B- (Media Sector B-)

- ✓ Salud y Seguridad
- ✓ Gestión del Talento
- ✓ Igualdad de oportunidades
- ✓ Contribución social: formación en empleo juvenil



GESTAMP TECHNOLOGY INSTITUTE

- ✓ Código de conducta
- ✓ Políticas corporativas reforzadas: Derechos Humanos, Anticorrupción, Modelo de Prevención de Delitos



Evaluación ESG

Agencias Rating ESG



Top 10% de proveedores Voluntaria y nuevos 2019

7ª posición OEMs y proveedores

Evaluaciones de clientes



Gestamp TOP 5% proveedores de la industria del metal

Financiación ESG

Primera financiación sostenible CRF



Premio a la mejor operación de 2019 de OFISO

Principales Magnitudes del 2019 y 4T 2019

Resumen Financiero

Objetivos y Conclusiones

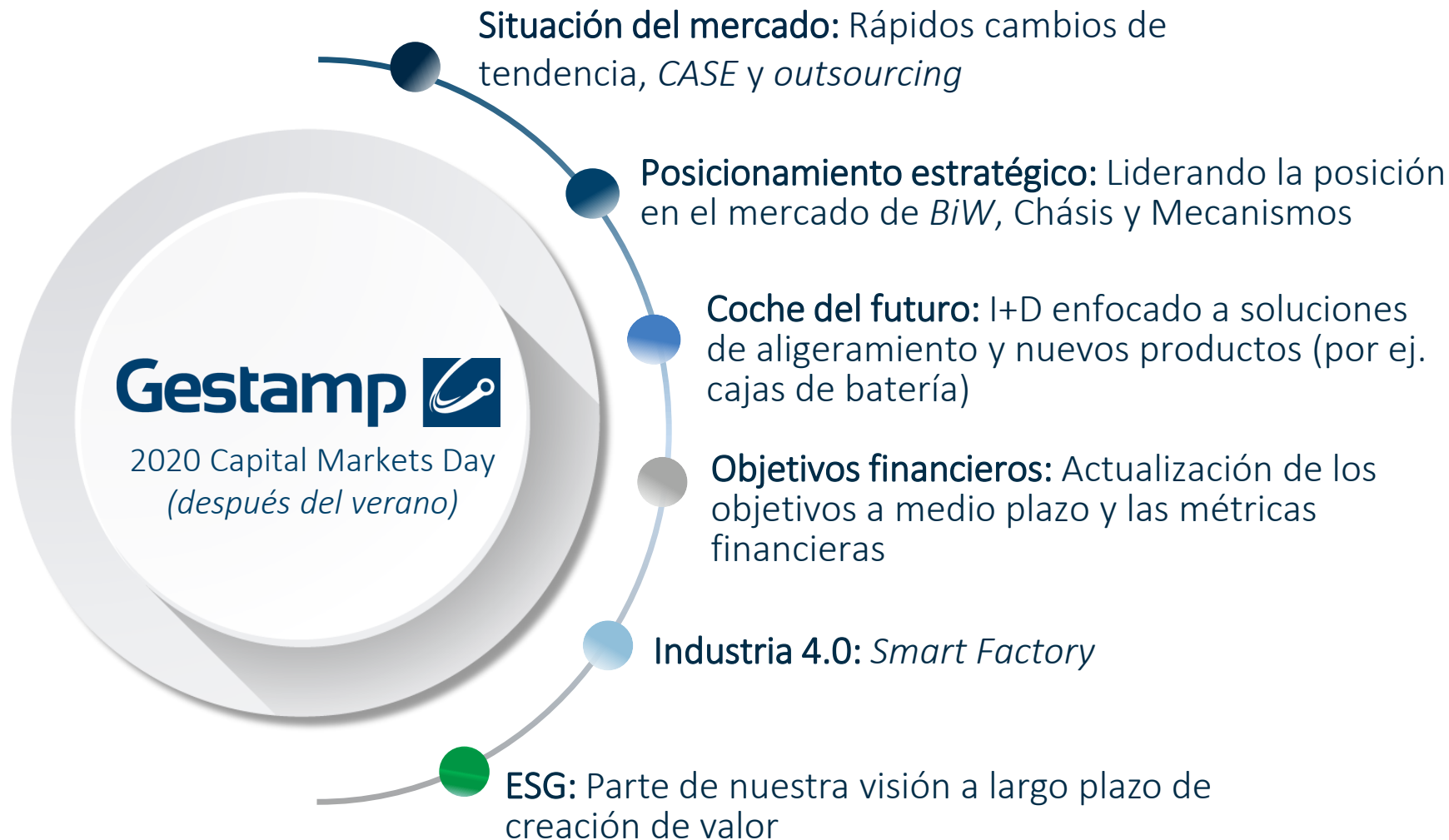
	Objetivos 2019 (a TC constante & excl. NIIF 16)	Resultados 2019 (a TC constante & excl. NIIF 16)
Ingresos	Crecimiento de los ingresos: Nivel medio de un dígito	6,3%
EBITDA	> EBITDA 2018 (961 M€)	988 M€ ⁽¹⁾
Capex	~ 9,0% de los ingresos	8,8%
Endeudamiento	~ 2,4x Deuda Neta / EBITDA	2,37x
Dividendo	Pay-out: aprox. 30% del Beneficio Neto	30%

Resultados en línea con los objetivos revisados

⁽¹⁾ EBITDA reportado en 2019 de 1.072 M€ (984 M€ excluyendo NIIF 16 y 988 M€ excluyendo NIIF 16 y a TC constante)

	Objetivos 2020
Ingresos	Desempeño superior al Mercado en un nivel medio de un dígito
EBITDA	> EBITDA 2019
Capex como % de Ingresos	Enfocándose al 7,5% ⁽¹⁾
FCF ⁽²⁾	Positivo
Dividendo	<i>Pay-out</i> : aprox. 30% del Beneficio Neto
Continuo desempeño superior con foco en generación de FCF	

Nota: A TC constante. Excluyendo el efecto sistémico del Coronavirus. FCF pre-dividendos. ⁽¹⁾ Capex excluyendo NIIF 16; ⁽²⁾ FCF: Flujo de Caja Libre



Fuerte Posición Estratégica

- Las inversiones en capital de Gestamp ofrecen un sólido posicionamiento geográfico y un *portfolio* tecnológico
 - Presencia global de producción próxima a nuestros clientes
 - Portfolio* de alto crecimiento de soluciones tecnológicas de aligeramiento y de seguridad
- Relaciones duraderas y de confianza con los *OEMs*

Resumen de la mejora del perímetro

	2017	2019
Plantas Productivas	102	112 +10
Líneas de Estampación en Caliente	84	94 +10
Número de Países	21	23 +2

Relaciones Duraderas Basadas en la Confianza



Fuerte Diversificación Geográfica y por Cliente – Produciendo para más de 900 Modelos de Vehículos

- En 2019 Gestamp ha continuado generando tanto crecimiento de Ingresos como de EBITDA y ha alcanzado sus **objetivos revisados de 2019** a pesar del entorno desafiante del sector de automoción
 - Capex y Deuda Neta ligeramente mejores que los objetivos revisados
- **Continua implementación de planes de eficiencia para adaptarse a la situación actual del mercado** incluyendo una moderación de Capex, una flexibilidad en la plantilla y un aumento en las eficiencias operacionales **con un foco en FCF⁽¹⁾**
- Las inversiones en capital de Gestamp ofrecen un posicionamiento geográfico y un *portfolio* tecnológico sólidos para continuar apoyando a los clientes
- *Capital markets day* después del verano para actualizar la estrategia y objetivos de Gestamp

(1) FCF: Flujo de Caja Libre

AND LIGHTER FOR A SAFER WORKING AND LIGHTER CAR

WORKING SAFER Gestamp

FOR A SAFER WORKING AND LIGHTER CAR

WORKING FOR A SAFER AND LIGHTER CAR

WORKING SAFER Gestamp

AND LIGHTER CAR



© Gestamp 2020



Relación con Inversores

+34 91 275 28 72

investorrelations@gestamp.com

www.gestamp.com